

Gesinform

Vertriebsleiter Deutschland (m/w/d)

Die Gesinform GmbH sucht einen strategisch versierten und operativ arbeitenden Vertriebsleiter für Deutschland für ihr Produkt Deximed mit einer nachweisbaren Erfolgsbilanz im B2B-Vertrieb, vorzugsweise im medizinischen Bereich.

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung und Umsetzung einer Vertriebsstrategie zur Erreichung der Vertriebsziele
- Kontaktaufnahme mit potenziellen Kunden per Telefon, E-Mail und persönlich
- Kundenbesuche mit anschließender Nachbereitung
- Erstellung von Vertriebsleitfäden zur Verbesserung der Neukundengewinnung
- Marktanalysen, Kundensegmentierung und Entwicklung von gezielten Vertriebsaktivitäten für die Kundengruppe Hausärzte
- Optimierung der Vertriebsaktivitäten in Kooperation mit medizinischen Fachgesellschaften
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing bei der Entwicklung von Leadgenerierungsplänen
- Planung und Dokumentation der Vertriebsaktivitäten und enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Transparentes Reporting der Abonentengewinnung und der Umsätze
- Erhöhung der Effizienz der Vertriebsmaßnahmen, Optimierung der Prozesse sowie Definition notwendiger Ressourcen und ergänzender Maßnahmen
- Mitarbeit bei der Einführung eines CRM-Systems (MS Dynamics)

Ihre Qualifikation:

- Nachweisbare Erfolge im B2B-Vertrieb, idealerweise im medizinischen Feld, mit der Kundengruppe Hausärzte bzw. niedergelassene Ärzte oder mit dem Vertrieb von Softwareprodukten
- Idealerweise ein vorhandenes Netzwerk innerhalb der Zielgruppe
- Erfahrung mit der Beauftragung und Koordination externer Vertriebsunterstützung wie z.B. Call Center, Vertriebsmitarbeiter, etc.
- Analytische Fähigkeiten: Nutzung von Vertriebsdaten zur Strategieentwicklung und Planung geeigneter verkaufsfördernder Maßnahmen
- Gutes Verständnis für Preise, Margen und Rabatte
- Erfahrung im Aufbau von Prozessen zur Leadgenerierung und Kreativität bei der Ansprache neuer Interessenten
- Gutes Verständnis für die Nutzung der Potentiale von digitalem Marketing zur Vertriebsunterstützung
- Verhandlungsgeschick sowie ausgezeichnete Präsentationsfähigkeiten

Unser Angebot:

- Ein vielseitiges Aufgabengebiet in einer Organisation, die die kurzen Wege und flachen Hierarchien eines Start-Up Unternehmens mit der Stabilität und Planungssicherheit eines internationalen Mutterkonzerns verknüpft
- Enge Zusammenarbeit mit dem Geschäftsführer und der medizinischen Chefredakteurin als Mitglied des Management-Teams
- Ein Produkt mit Alleinstellungsmerkmalen und einem großen Marktpotential
- Die Chance zum Aufbau von Vertriebsstrukturen sowie die erforderlichen Ressourcen
- Möglicher späterer Aufbau eines kleinen Vertriebsteams, für das Sie Personalverantwortung übernehmen können
- Die Möglichkeit, aus dem Home Office und mit flexibler Zeiteinteilung arbeiten zu können, wobei regelmäßige Meetings in Freiburg möglich sein sollten

Ihre Bewerbung richten Sie bitte an k.reinhardt@gesinform.de.